

利益を守る！ 価格転嫁と価格交渉の進め方

物価高騰が続く今、あなたの会社は「適正な利益」を確保できていますか？コストが増加する一方で、「取引先への配慮から十分な価格交渉が行えない」と収益確保に頭を悩ませている事業者様は少なくありません。そこで本セミナーでは、厳しい時代を生き抜くための「価格改定のロジック」と「明日から使える実践的な交渉術」を伝授します！「利益を削る我慢の経営」から脱却し、持続可能な経営力を手に入れませんか？ぜひお気軽にご参加ください。

2026
11/25 (水) **19:00-21:00**

竹原商工会議所 401会議室

定員：30名

参加費：無料

対象者：若手経営者・後継者、ならびに本テーマに興味のある経営層の皆様

内容：✓利益構造を分析しよう
✓取引先に嫌われる交渉、信用される交渉
✓価格交渉戦略マトリクスなど

講師プロフィール



株式会社中尾経営
代表取締役

中尾 友和 氏

倍增経営パートナー
中小企業診断士

■プロフィール

広島県呉市出身。広島県立呉昭和高校、関西大学文学部哲学科を卒業後、(株)福寿園で12年間、主に量販店向けの営業に携わる。営業マンとして新規取扱店を500店舗以上開拓、3年間で粗利額を4倍に伸長、赤字部門を黒字転換させることなどを通じて、年間最優秀社員賞を受賞。その後コンサルタントとして独立。支援先企業は累計200社を超え、右肩下がりだった業績がV字回復、3カ月で新規取引先71社開拓、商品拡販キャンペーン売上高前年比576%達成など目覚ましい成果をあげている。

竹原商工会議所 青年部（担当：坂本）／人材育成委員会（担当：角本） Tel：22-2424／Fax：22-2038

11月25日(水)開催「青年部×人材育成委員会共催セミナー」FAX送信票

事業所名			
所在地		TEL	
受講者名			

2次元バーコードからも
お申込みいただけます

